

Chef de Marché Gros Œuvre (H/F)

Lieu de travail : Auvergne – Rhône-Alpes (poste basé à Lyon)

Filière : Commerce

A pourvoir le : dès que possible

Type de contrat : CDI - Temps plein

Fort de ses 70 ans d'expérience et de son histoire en tant qu'activité isolation – polystyrène expansé de Placo®, HIRSCH® Isolation conçoit des solutions originales et innovantes pour tout le bâtiment. Filiale du leader européen du polystyrène expansé, et avec 6 usines en France, HIRSCH Isolation rassemble des hommes et des femmes qui engagent toute leur énergie pour vous faire économiser la vôtre.

HIRSCH® Isolation s'appuie aujourd'hui sur l'expertise métier du Groupe HIRSCH, leader européen du PSE, alliant ainsi la pérennité d'un Groupe au dynamisme d'une entreprise à taille humaine. Une identité renouvelée, mais la même équipe avec un savoir-faire éprouvé et reconnu qui propose des isolants en polystyrène expansé (PSE).

Vous voulez prendre part à l'aventure ?

Nous recrutons actuellement un(e) **Chef de Marché Gros Œuvre (h/f)** secteur Auvergne/Rhône-Alpes (*Départements : 15/43/42/69/07/01/38/26/74/73/63/03*).

Description du poste

Rattaché(e) au Directeur Commercial HIRSCH ISOLATION, le/la titulaire du poste a pour rôle d'assurer sur son secteur la promotion de l'ensemble de la gamme des produits, dans le respect de la politique commerciale et des prix fixés par la Direction, sur 4 activités principales :

- Le marché de l'isolation thermique par l'extérieur
- La vente aux industriels
- Le marché des planchers & des sols
- Le marché de l'étanchéité toitures terrasses



HIRSCH France

SAS au capital de 5 500 000,00 € - R.C.S. Nanterre 853 214 526

Siège Social : 164-174 Rue Victor Hugo, 92300 Levallois Perret

Missions principales

- Participer au développement de la marque HIRSCH Isolation comme l'industriel innovant des produits et systèmes à base de polystyrène et des solutions techniques dans le respect de la réglementation feu, acoustique, thermique, mécanique.
- Animer son réseau de distribution par la gestion des prix et la mise en place de plans d'action
- Identifier les marchés potentiels des produits à base de PSE sur son secteur par type de clientèle
- S'assurer une connaissance parfaite des projets et chantiers phares de son secteur
- Être capable de prescrire les produits HIRSCH Isolation dans la gestion d'un projet à Haute Qualité Environnementale
- Contribuer à la fidélisation des utilisateurs des produits et des systèmes par la qualité des renseignements techniques
- Participer à la rédaction des descriptifs techniques en valorisant la performance technique des produits et systèmes
- Participer à la mise en place d'une politique de vente notamment par l'établissement de partenariats avec les clients
- Assurer le suivi et la gestion de chantiers importants depuis la prescription jusqu'à sa réalisation.
- Assurer les actions de formation aux techniques de mise en œuvre auprès des Entreprises
- Assurer la promotion des produits et systèmes à partir des outils développés par le service marketing

Compétences techniques

- Connaissance de l'univers des produits à base de PSE
- Connaissance de l'univers du Bâtiment et notamment de la Distribution
- Maîtrise des techniques de ventes
- Animation de réunions / formations

Aptitudes professionnelles

- Autonomie
- Rigueur
- Négociation
- Capacité d'adaptation aux situations/interlocuteurs
- Force de persuasion et de proposition



HIRSCH France

SAS au capital de 5 500 000,00 € - R.C.S. Nanterre 853 214 526
Siège Social : 164-174 Rue Victor Hugo, 92300 Levallois Perret



Formation et expérience professionnelle

Issu(e) d'une formation Bac+2/3 Ventes avec une expérience de 3 ans minimum dans une fonction technico-commerciale Bâtiment en industrie ou en entreprise générale, bureau d'étude, négoce en matériaux de construction.

Rémunération : salaire de base (selon profil) sur 13 mois + prime vacances + bonus + intéressement + participation

Avantage : Voiture de fonction

Votre profil correspond et vous souhaitez vous épanouir au sein d'une équipe passionnée en mode start-up, convivial et exigeant au sein d'une structure à taille humaine ?

Alors, ce poste est fait pour vous !



HIRSCH France

SAS au capital de 5 500 000,00 € - R.C.S. Nanterre 853 214 526

Siège Social : 164-174 Rue Victor Hugo, 92300 Levallois Perret

www.hirschisolation.fr